

ご挨拶

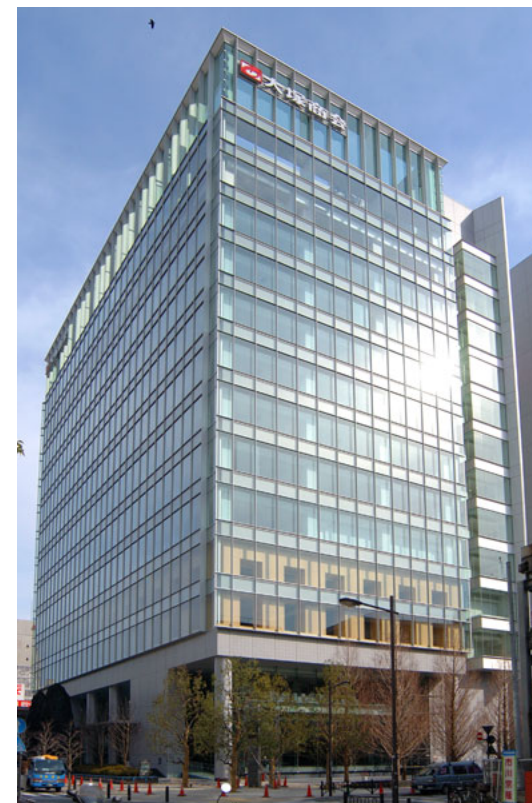
大塚商会 中国法人

欧智卡信息系統商貿(上海)有限公司

Otsuka Corporation

大塚商会 本社概要

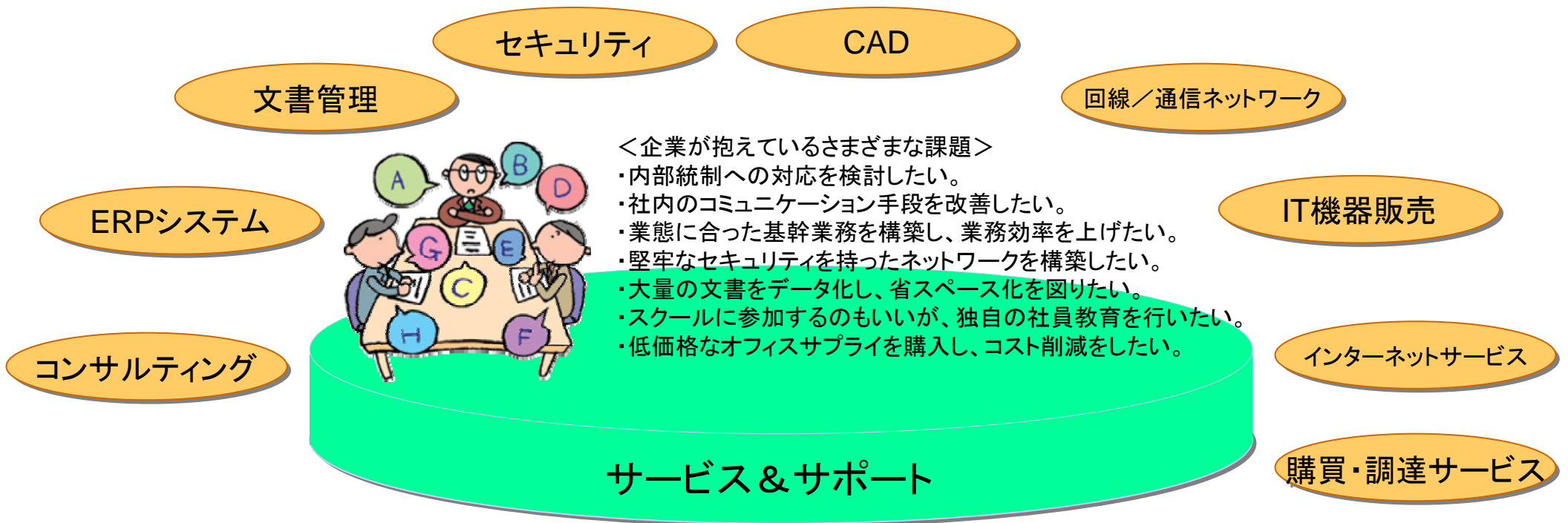
- 名称 : 株式会社大塚商会
- URL : <http://www.otsuka-shokai.co.jp>
- 本社 : 〒102-8573 東京都千代田区飯田橋2-18-4
- 創業 : 昭和36年7月(設立:昭和36年12月)1961年
- 代表者 : 大塚 裕司
- 上場 : 東証一部(平成12年7月上場)
: 情報・通信業(証券コード 4768)
- 資本金 : 10,374百万円(7億4千万中国元)
- 売上高 : 連結 467,154百万円(2008年12月期実績)333億元)
: 単体 437,103百万円(2008年12月期実績)
- 従業員数 : 6,736名(2008年12月末 連結:8,202名)
- 顧客数 : 約79万社
- 事業内容 : コンピュータ、複写機、通信機器、ソフトウェアの販売および受託ソフトの開発等を行う
システムインテグレーションと、サプライ供給、保守、教育支援等のサービス&サポートを提供
- 主要取引メーカー : NEC、リコー、エプソン、IBM、キヤノン、アップルコンピュータ、東芝、ソニー、日立、シャープ、
ヒューレットパッカード、サンマイクロシステムズ、マイクロソフト、ジャストシステム
他約1,200社



大塚商会とは

ITの導入と活用で企業の課題解決を支援

トータル&ワンストップソリューションプロバイダとしての総合力で、大塚商会は、お客様が直面するさまざまな問題を解決します。



欧智卡信息系統商貿(上海)有限公司 会社概要

- ・ 中文会社名 欧智卡信息系統商貿(上海)有限公司
- ・ 英文会社名 Otsuka Information System Corporation
- ・ 住所 上海市延安西路2299号 上海世貿商城1504室
- ・ 設立 2006年4月17日(營業許可証発行日)
- ・ 役員
董事長 鶴見裕信(大塚商会 上席執行役員 CAD部門長)
董事 後藤和彦(大塚商会 執行役員 テクニカルプロモーション部)
董事兼総経理 岩宮宏
- ・ 人員 45名(内董事3名、営業・技術職で日本人10名)
- ・ 資本金 200万米ドル(大塚商会 100%出資)

設立理念

中国へ進出する企業様へのITサービス、CAD関連の提供を行い、中国、日本間の情報格差をなくし各企業様の発展のために貢献することを目的とする。

沿革

1997年8月	CADシステムを中心にしたITソリューション会社、大塚資訊科技股份有限公司を台湾に設立
2003年4月	CADシステムを中心にしたITソリューションの大塚商会100%出資子会社「欧智卡貿易(上海)有限公司」設立
2004年1月	IT資産管理ツールQND α 中国仕向け特別版特別版 発売開始
2005年1月	中国IT業界初 日本語版セキュリティ製品の販売とサポートを開始
2006年1月	日系企業向けセキュリティソリューション「OSM中国版」提供開始
2006年2月	中国IT市場初 中国向けeラーニング事業を推進開始。中文版情報セキュリティコンテンツ提供開始
2006年4月	Winny対策緊急無料相談室設置
2006年8月	中国国内の仕入販売権をもつ「欧智卡情報系統商貿(上海)有限公司」設立
2006年8月	日系企業で初めて中国でのマイクロソフトボリュームライセンス販売開始
2007年1月	中国における暗号化製品の使用申請支援サービスを開始
2007年3月	リコー中国法人と中国での国際間ビジネスパートナー合意書を締結。中国日系企業向けに複合機販売開始。
2008年3月	インターネットVPN利用申請支援サービスを開始
2008年3月	大連分公司、蘇州分公司を開設
2008年7月	ISO取得支援ビジネスユニット: 中国でのISO14001取得支援
2008年12月	暗号製品利用認可取得後のアフターサービスと、保証支援サービス

今後の地域展開

< 欧智力信息系统商貿易(上海)有限公司 >

Otsuka Information System Corporation

上海市延安西路2299号 上海世貿商城1503室

TEL:021(6236)3299 FAX:021(6236)3272

< 欧智力信息系统商貿易(上海)有限公司 浦東事務所 >

上海市浦東新世紀大道100号 上海環球金融中心1470室

TEL:021(6877)6668 FAX:021(6877)6669

< 欧智力信息系统商貿易(上海)有限公司 蘇州分公司 >

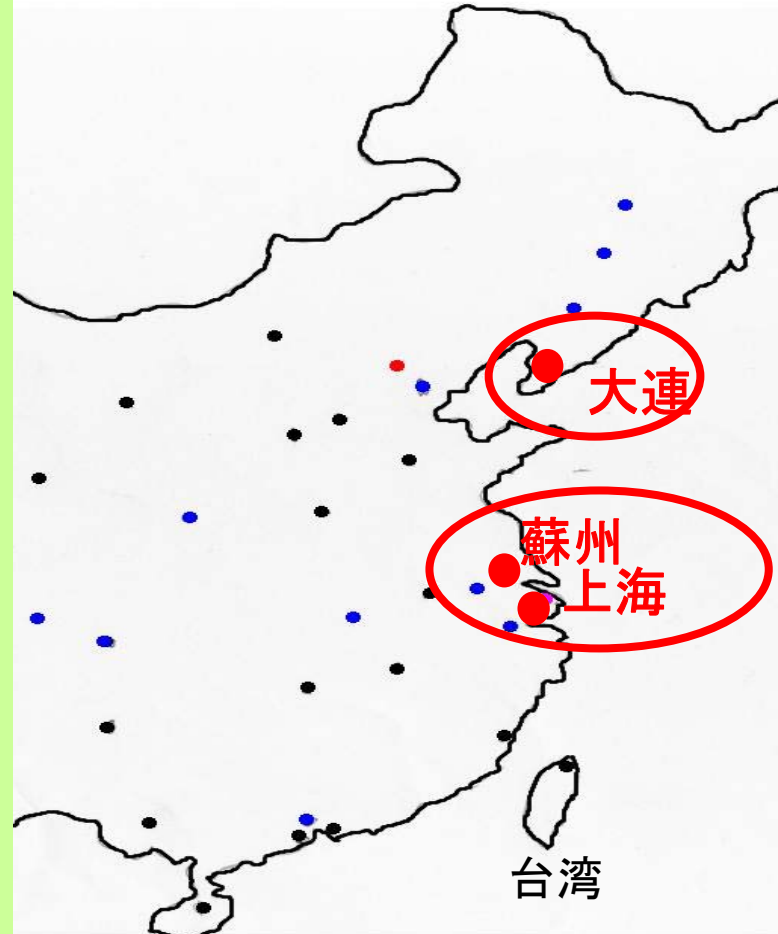
江蘇省蘇州市新区獅山路35号金河国际大厦3207室

TEL:(0512)8918-8878 FAX:(0512)8918-8868

< 欧智力信息系统商貿易(上海)有限公司 大連分公司 >

大連市中山区中山路88号-29 天安国际ビル4103室

TEL:(0411)8231-8200 FAX:(0411)8231-8300



• 営業テリトリ

華東地区:上海・蘇州・無錫・杭州・昆山

華北地区:大連(北京)

実績

***約5年での導入実績**

お取引ユーザ様: 1200社
自営保守ユーザ様: 330社

当社の強み

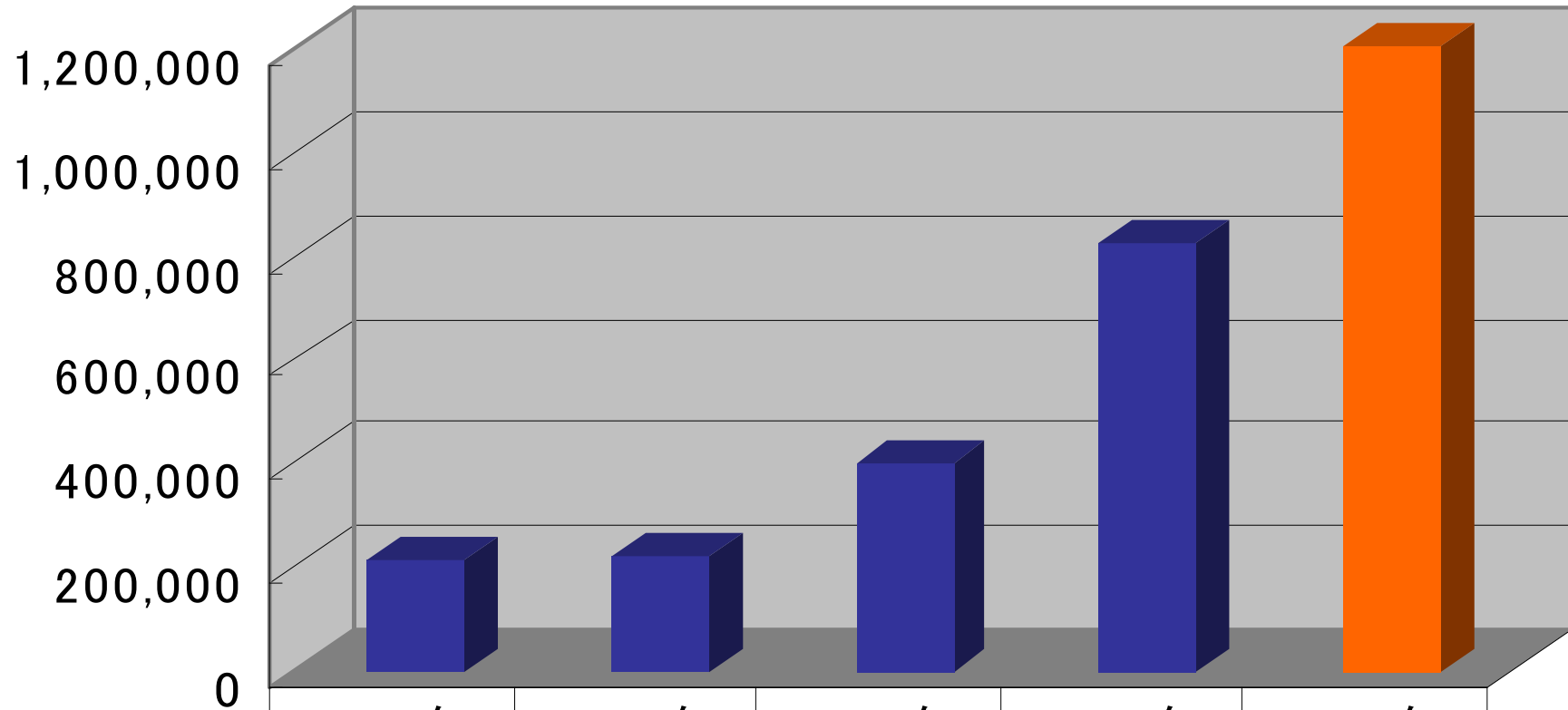
- ・日本人営業、エンジニアによるサポート
- ・日本語対応のサポートコールセンタの活用
- ・日本側、中国側の対応による総合力
- ・IT全般に対応できる総合力
- ・お客様重視によるご提案
- ・定期的セミナーによる最新情報のご提供

「お客様と共に成長し、信頼にこたえる」

注) 導入実績は、欧智卡貿易(上海)の実績を継承しております。

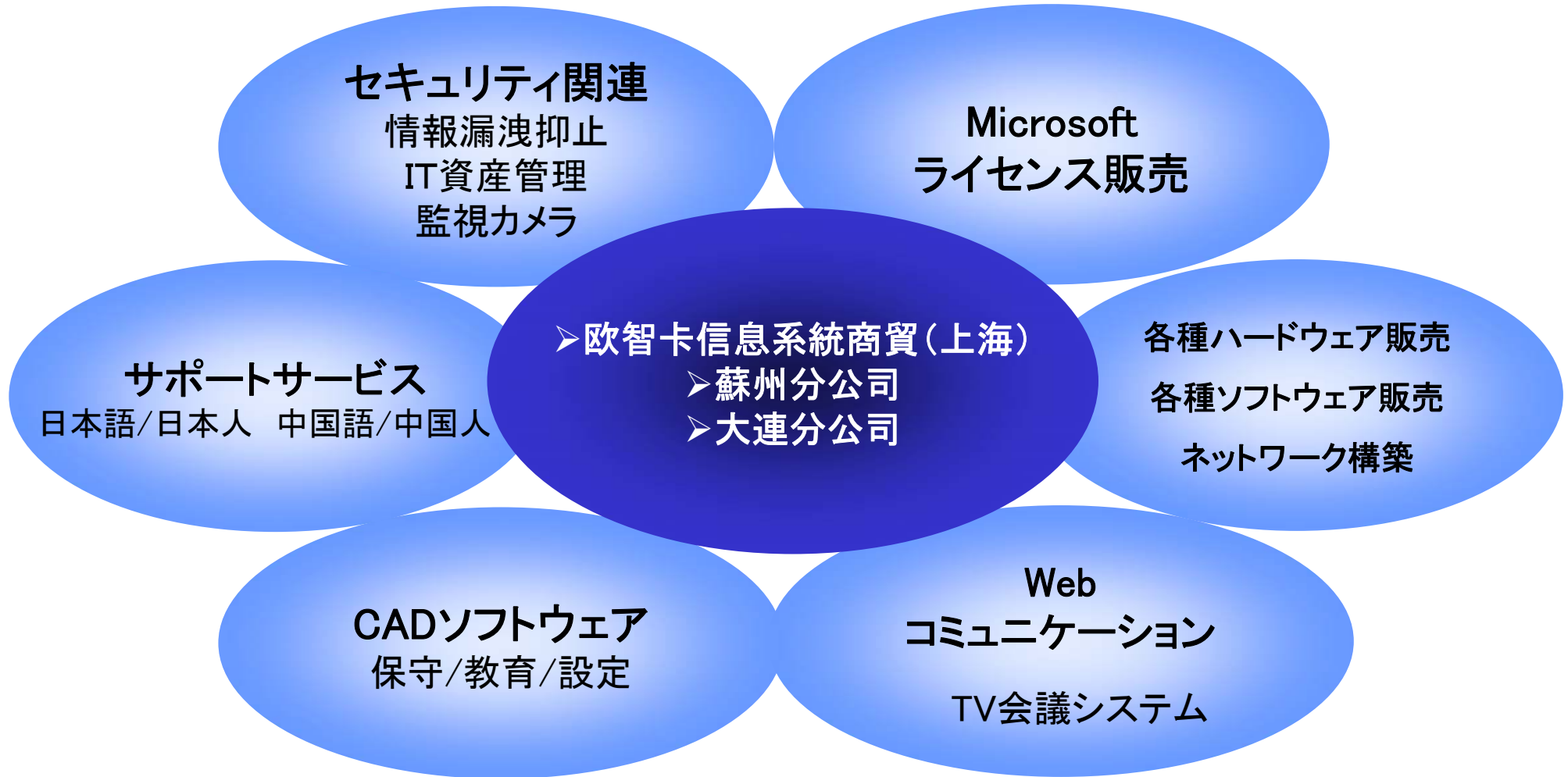
売上実績

大塚中国の売上実績と予測（単位：千円）

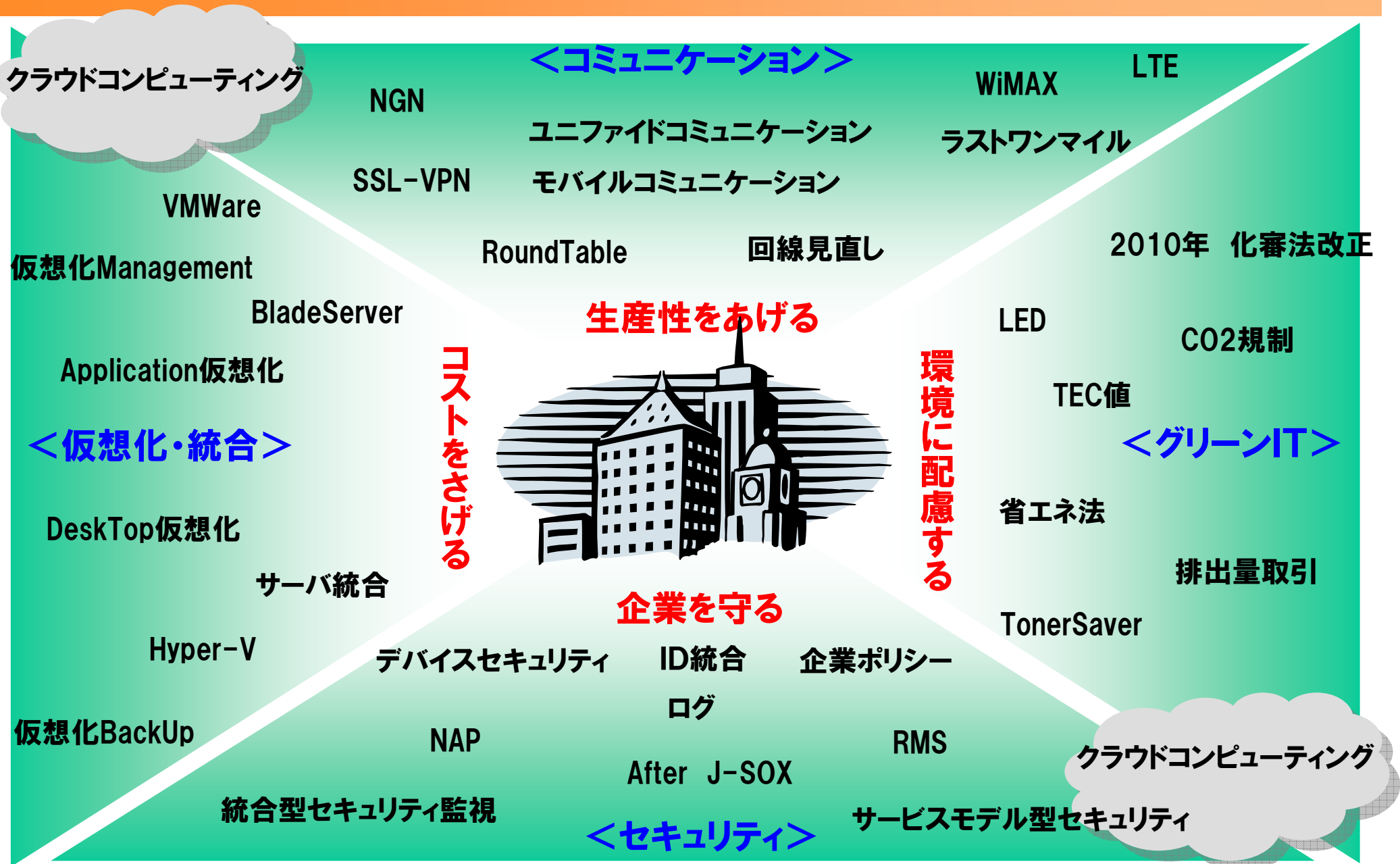


	2004年	2005年	2006年	2007年	2008年
■ 売上	210,000	220,000	400,000	820,000	1,200,000

事業内容



企業を取り巻く4つの『ITトレンド』



ITソリューション新会社設立

NEWS Release

平成 18 年 7 月 27 日

報道関係各位

 **大塚商会**

中国上海に IT ソリューション新会社を設立 —中国進出の日系企業向けにワンストップソリューションを提供—

ソリューションプロバイダの株式会社大塚商会(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:大塚 裕司)は、中国上海市に IT ソリューションをワンストップで提供する欧智●(か) 情報システム商貿(上海)有限公司を設立します。平成 18 年 8 月 1 日から営業を開始し、設立初年度は日本円で 2 億 3000 万円の売り上げを目指します。

中国で 2004 年 4 月 16 日に公布された「外商投資商業領域管理弁法(商務部令 2004 年第 8 号)」により、2004 年 12 月 11 日以降、外資全額出資の卸売企業の設立が可能となりました。そこで、中国に進出している日系企業に対して日本と同様のサービス提供を回すために、中国国内の仕入販売権を持つ会社を設立いたしました。

【欧智●(か) 情報システム商貿(上海)有限公司 事業内容】

コンピューターハードウェアとその周辺機器、通信・事務機器、ソフトウェア及びこれらの関連製品の卸売、輸出入、コミッション代理(競売を除く)、技術指導、コンサルティング、アフターサービスの提供、その他関連付帯業務

Otsuka Corporation

Copyright©2009 OTSUKA CORPORATION All Rights Reserved.

マイクロソフトボリュームライセンス

NEWS Release

平成 18 年 8 月 8 日

報道関係各位

NO.1838

大塚商会

日系企業で初めて、中国でのマイクロソフトボリュームライセンス販売を開始
—中国でも日本と同様の IT サポートを実現—

ソリューションプロバイダの株式会社大塚商会(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:大塚裕司、以下:大塚商会)は、中国市場へ進出している日系企業に向けて、マイクロソフト製品のボリュームライセンス(以下、MS ライセンス)の販売を開始いたします。これにより、日本と同様のライセンスを含めた IT 関連のサポートが、中国においても可能になります。

MS ライセンスは、大塚商会の中国現地法人である欧智●(か) 情報システム商貿(上海)有限公司(以下:オオツカ上海)を通じて販売し、初年度日本円で1億円の販売を見込んでいます。また、中国において最適な MS ライセンスを提供するため、オオツカ上海は、日系企業で初めて微■(らん)(中国)有限公司(マイクロソフト中国法人)の LAR(ラージアカウントリセラー) ※1 認定を取得いたしました。

暗号化製品を使用する為の支援

NEWS Release

平成 19 年 1 月 29 日

NO. 1904

報道関係各位

大塚商会

中国における暗号化製品の使用申請支援サービスを開始 —中国進出日系企業向けに申請を支援—

ソリューションプロバイダの株式会社大塚商会（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：大塚裕司、以下：大塚商会）は、中国に進出している日系企業向けに、申請支援サービス「暗号製品利用らくらくパック」を2月1日から開始いたします。海外製の暗号製品の使用を厳しく規制している中国において、現地での暗号化製品使用のための申請作業などで大塚商会がコンサルティングなどをいたします。申請により許可をとることで製品を使用することができ、日本国内と同等の環境で中国においても機密情報を安全に扱うことができます。

多くの日系企業が中国市場へと進出し、活発な事業活動を行っています。近年、こうした中国進出企業から、日本国内と同等に設計図や個人情報など企業の重要な情報を暗号化したいというニーズが寄せられていました。しかし、中国では「商用暗号管理条例」という法令により、あらゆる暗号化製品の研究、生産、販売および使用を管理・統制されています。出張などによる中国本土への持ち込み、現地法人での使用も規制されており、適法に使用するためには国家暗号管理委員会に対する申請、許可が必要です。

こうした中、申請手続き内容の調査、中国語による書類作成等が煩雑で申請が進まず、その結果、進出企業の暗号化ができずにセキュリティレベルが上がらないという問題が発生していました。

そこで大塚商会は、進出企業で最も需要が高く、利用許可を取得した実績のある日立ソフト製「秘文」を対象に、製品使用に関わる申請手続きについてアドバイスなどをいたします。なお、現地でのシステム構築やサポートを希望される企業については、大塚商会の子会社であるオオツカ情報システム商貿(上海)有限公司が行う体制も用意しています。

Otsuka Corporation

Copyright©2009 OTSUKA CORPORATION All Rights Reserved.

複合機の販売開始

NEWS Release

平成19年3月15日

NO. 1913

報道関係各位



中国進出日系企業に複合機販売開始

— 中国での国際間ビジネスパートナー合意書締結 —

ソリューションプロバイダの株式会社大塚商会(本社:東京都千代田区 代表取締役社長 大塚 裕司 以下、大塚商会)は、株式会社リコーの中国現地法人である理光(中国)投資有限公司(以下、理光中国)と「中国での国際間ビジネスパートナー合意書」を締結しました。本合意に基づき、大塚商会は3月15日から中国上海地区で複合機販売を開始いたします。これにより、中国進出日系企業向けに、複合機を用いた企業システムの提案および販売を行います。中国現地での販売は大塚商会の中国現地法人であるオオツカ情報システム(上海)有限公司(所在地:中国上海市 総経理:岩宮 宏 以下、オオツカ上海)が行い、初年度で複合機300台の販売を見込んでいます。

日本国内では、コピー機、FAX、プリンタ、スキャナーの機能を兼ね備えた複合機の導入が進んでおり、企業システムの一部として活用されています。近年中国市場へと進出した日系企業から中国現地においても日本国内と同様に、複合機のニーズが増えています。しかし、在中国日系企業での複合機導入は日本本社に決定権がある場合がほとんどで、そのため日本で決定された導入を中国でスムーズに行いたいというニーズも増えています。

そこで、大塚商会は該当する企業の日本本社に製品提案を行うとともに、オオツカ上海と理光中国の間で販売契約を締結いたしました。販売契約に基づき、オオツカ上海がリコー複合機を上海地区で販売(非独占)し、理光中国は保守サービスを実施いたします。両社の連携により、日本本社で決定した複合機導入も、中国においてスムーズに行うことができ、日本国内と同様に文書管理やTCO削減などを可能にする総合IT環境を実現いたします。

Otsuka Corporation

Copyright©2009 OTSUKA CORPORATION All Rights Reserved.

マルチベンダーとしての大塚中国法人

お客様にとって、何かオフィス機器の入替えを検討されたりすることは非常に手間をかけてしまう事。こと中国においてはどこで何を調達したらいいかわからない・・・という悩みもつきもの。そんなお客様の負担を少しでも軽減するため、オオツカ上海としては多様なメーカーから商品を仕入れることで、「ワンストップソリューション」つまり弊社でオフィスでご使用の全ての商品をご提案・コンサルティングさせて頂けるような体制を築いております。もちろんメーカーに縛られることはございませんので、常にお客様へ最適なソリューションをご紹介させて頂いております。

- ・堅牢なセキュリティを持ったネットワークを構築したい。
- ・日本と中国でスムーズなコミュニケーションを行いたい。
- ・中国でも日本語ソフトを購入したい。
- ・日本語でサポートしてくれる業者が必要だ。

多様なお客様の
問題点やニーズに
総合力でお応えします



●トータル&ワンストップソリューションプロバイダ

システムのさまざまな課題に対応できる幅広い商品とサービスを1社で提供

●マルチベンダ対応

特定のメーカーに縛られることなく、常にお客様にとって最適のシステムを提案可能

●サポート体制

中国語でも日本語でも、お客様の環境にあった保守体制

●実績のある取引企業数

大企業様から中堅・中小企業様まで、すでに500社のお客様と継続的なお取引

取り扱いメーカーとハードウェア

ハード、ソフトを含めた内外の一流ビジネスパートナーと幅広く提携し、中立的な立場から、お客様の目線で発想した最先端のソリューションを提供しています。

●主要取引メーカー一覧

パートナーメーカー各社との協力により、オリジナルソリューションの開発に取り組んでおります。

・リコー ・マイクロソフト ・トレンドマイクロ ・クオリティソフト ・ソリトンシステムズ ・NEC
・エプソン ・キヤノン ・HP ・IBM ・レノボ ・ポリコム ・パナソニック ・アマノ上海 ・沖電気
・日立製作所 ・日立ソフトウェア ・アイオーデータ ・シマンテック etc

●取扱いハードウェア

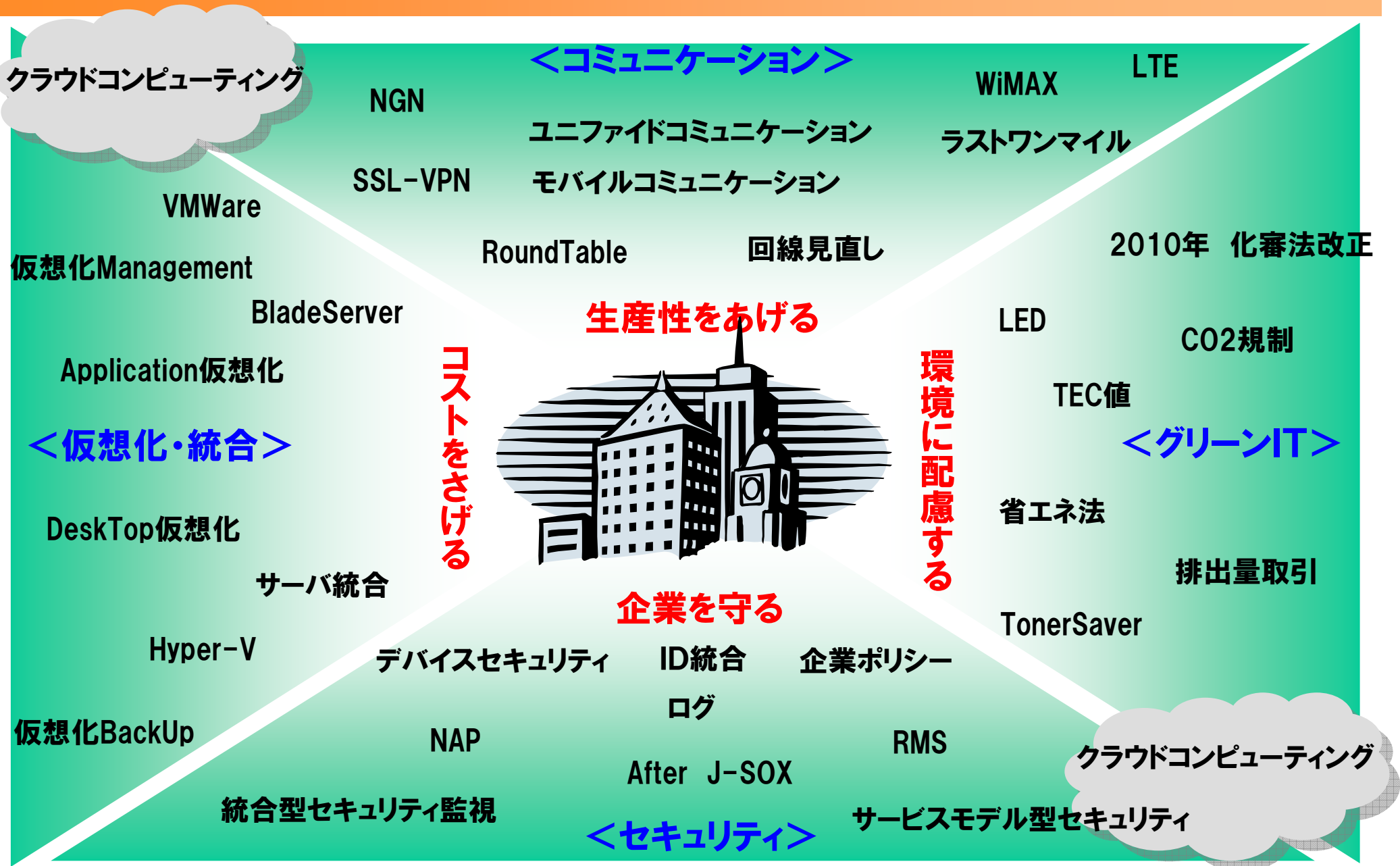
特定のメーカー製品に依存せず、統合的にお客様が必要とするハードウェアを提供できます。

パソコン関連・・・ノートPC・デスクトップPC・サーバ・LCD
ODS関連・・・デジタルコピー複合機・デジタルファクシミリ複合機
ネットワーク関連・・・インターネット関連機器・ネットワーク関連機器
セキュリティ関連機器・IP統合関連機器
周辺機器・・・プリンタ・プロッタ・スキャナ
その他・・・PBX・ビジネスホン

実績例

取引業種	取引物品	取引時期
輸送用機械器具製造業	新規事務所開設に伴う物品 ・PC ・社内ネットワーク ・電話 ・配線工事 ・複合機 ・保守	2008.01
大手自動車部品メーカー	設計製造に伴う物品 ・TV会議システム ・PRO/E ・CATIA	2008.03
大手自動車部品メーカー	全社的ウイルス対策 ・ウイルス対策ライセンス ・マイクロソフト製品ライセンス	2008.10
家電部品設計	IT資産管理 ・資産管理サーバ	2007.11
精密機械製造	主要都市工場間ネットワーク ・回線 ・ネットワーク機器 ・セキュリティ対策 ・コンサルティング	2008.01
日本政府出先機関	ITインフラ保守 ・ネットワーク保守	2008.06

企業を取り巻く4つの『ITトレンド』



謝謝各位

<http://www.otsuka-shokai.co.jp/products/chn>



欧智卡信息系統商貿(上海)有限公司
Otsuka Information System Corporation
上海市延安西路2299号 上海世貿商城1503室
TEL:021(6236)3299 FAX:021(6236)3272

蘇州分公司

蘇州市新区獅山路35号金河国际大厦3207室
TEL:0512(8918)8878 FAX:0512(8918)8868

大連分公司

大連市中山区中山路88-29-4103室
TEL:0411(8231)8200 FAX:0411(8231)8300



株式会社大塚商会

Otsuka Corporation
東京都千代田区飯田橋2-18-4
TEL: 03-3514-7577 FAX:03-3514-7564
E-mail : infochina@otsuka-shokai.co.jp